

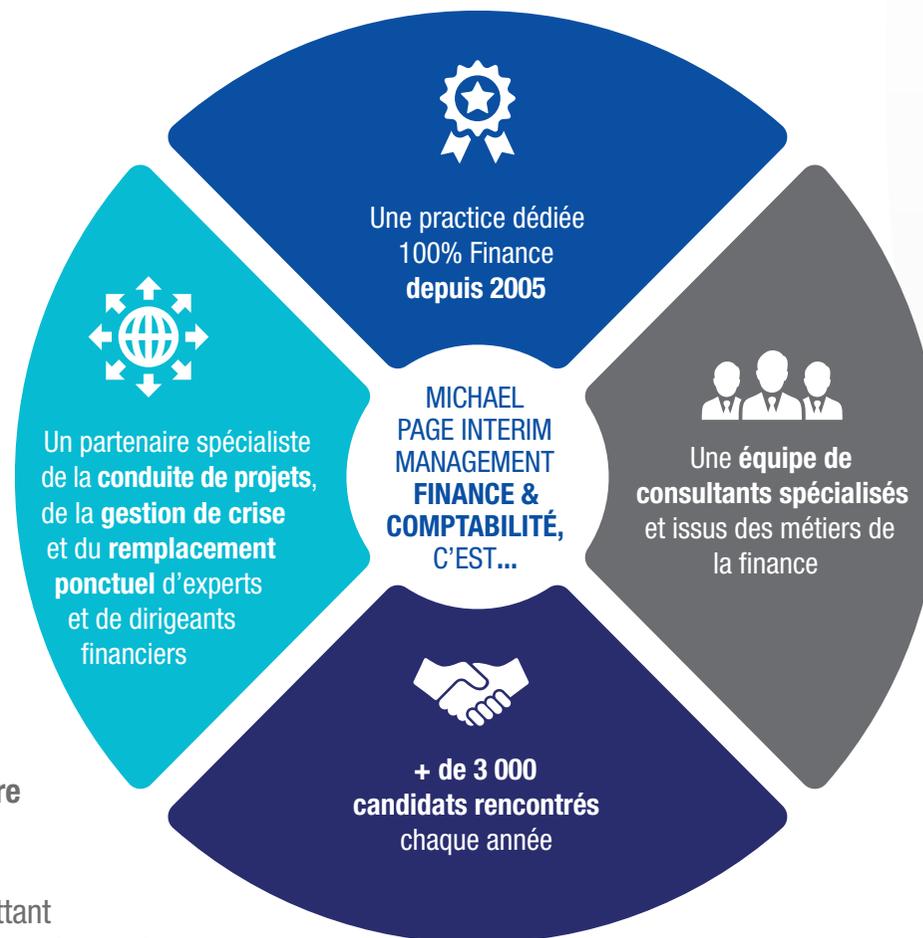


**Michael Page**  
Interim Management

## FINANCE & COMPTABILITÉ

**Michael Page Interim Management** se consacre exclusivement à la **recherche de profils cadres et cadres dirigeants** dans des contextes de **missions d'intérim cadre ou de management de transition**.

Nous accompagnons les entreprises (groupes du CAC 40, ETI et PME) dans la gestion de leurs **problématiques de recrutement** grâce à des **solutions sur mesure** permettant d'assurer la **continuité des missions opérationnelles** et de réaliser les **projets de transformation**.



## NOS ATOUTS

### UN RÉSEAU RÉACTIF DE PROXIMITÉ

Nous vous aidons à recruter rapidement les meilleurs candidats qualifiés grâce à une **connaissance avancée des bassins d'emploi**, une forte **implantation régionale** (Neuilly-sur-Seine, Lille, Lyon, Marseille, Nantes, Toulouse) et une **base de données enrichie** chaque jour.

### UN PARTENAIRE DE CONFIANCE

Nous vous garantissons un **accompagnement personnalisé** à chaque étape de notre collaboration pour recruter en toute sérénité (prise de contact sous 24h, évaluation des besoins, définition du poste & du profil recherché, sélection des candidats & conduite des entretiens, suivi de mission & bilan).

### UNE CULTURE DE L'INNOVATION

Nous vous permettons de bénéficier de coûts de sourcing réduits grâce à des **partenariats technologiques innovants** et une **offre de service sur mesure** assurant la **meilleure visibilité du marché** à vos offres d'emploi.

### UN RECRUTEMENT ÉTHIQUE ET RESPONSABLE

Nous plaçons l'humain au cœur de notre stratégie et de notre vision. Vous avez l'**assurance d'un processus de sélection exclusivement centré sur les compétences** des candidats car nous sommes convaincus que la diversité est un vecteur de **performance** pour les entreprises, et un facteur d'attractivité.

## NOUS INTERVENONS DANS DES CONTEXTES DE :

- Renfort d'expertise
- Pilotage de projets
- Gestion de crise et retournement
- Remplacement urgent
- Accompagnement managérial
- Recrutement accéléré



## DANS TOUS LES SECTEURS D'ACTIVITÉ



### BUSINESS CASE

#### TYPOLOGIE CLIENT

- Filiale d'aménagement urbain et de promotion immobilière d'une société française leader dans le transport ferroviaire de passagers
- 50 salariés au sein de la filiale en France

#### CONTEXTE ET PROBLÉMATIQUE CLIENT

Notre client souhaite être accompagné dans la transformation de son modèle économique afin de réaliser d'importantes opérations immobilières : montage juridique et financier de joint-ventures entre les différentes entités du groupe.

#### PROFIL RECHERCHÉ

Un candidat capable, en l'absence de directeur administratif et financier, d'accompagner les équipes dans toutes les étapes de la mise en place du changement de modèle économique.

#### ENJEUX DE LA MISSION

Il s'agit principalement de fusionner les terrains, les moyens financiers, d'harmoniser et d'optimiser les outils comptables et, enfin, de mettre en place un plan financier (stratégie, contrôle budgétaire, ...).

#### RÉSULTATS

- Création de 2 filiales en joint-venture
- Professionnalisation du service administratif et comptable
- Recrutement et autonomisation du nouveau DAF

### NOS CHAMPS D'INTERVENTION



#### Stratégie

- Acquisition
- Cession



#### Contrôle financier

- Mise en place d'indicateurs
- Optimisation des procédures, outils de gestion/reporting



#### Direction financière

- Conduite de projets stratégiques
- Réorganisation
- Restructuration
- Remplacement



#### Credit management

- Définition de la stratégie crédit client
- Montée en puissance du recouvrement et de la gestion des retards de paiements, formation des équipes



#### Comptabilité & fiscalité

- Continuité des activités
- Création d'un centre de services partagés et mise en place d'un ERP
- Contexte de non-certification des comptes
- Appui lors d'un contrôle fiscal



#### Communication financière

- Mise en place de la stratégie de communication globale et de crise
- Appui à la direction générale
- Présentation de projets aux actionnaires et investisseurs



#### Contrôle de gestion

- Projet de soutien aux Business Units internationales
- Amélioration des performances de l'activité
- Construction des budgets, prévisions et business plans



#### Trésorerie & financements

- Création ou refonte de la fonction
- Mise en place d'un logiciel de trésorerie
- Financements (négociation, emprunt, syndication bancaire, titrisation, ...)